

RELATORIO 162 – Acompanhamento de Estoque

Analisando preço de custo, preço de venda, Mark up aplicado, quantidade de peças em estoque, quantidade de peças vendidas e os pedidos de compra, o relatório demonstra a lucratividade no período e auxilia na tomada de decisões.

Este relatório permite uma análise semanal da performance das vendas item a item e no conjunto.

P.V	P.C	Qtde	Dias	Mup	%Sem	%Dia	23/8/2001	22/8/2001	21/8/2001	20/8/2001	19/8/2001	18/8/2001	Média
6,70	3,50	-457	-6	1,91	11,40	67,80	336	121					76,167
44,10	2,56	-500	-6	17,20	81,80				500				83,333
7,14	3,59	-260	-6	1,99	6,88	32,20	150	110					43,333
Total		-1217	1,94	7,07	100,00	100,00	486	231	500	0	0	0	

LEGENDA

PedC = PED. DE COMPRA

P.V. = PRECO DE VENDA

P.C. = QUANTIDADE DE PEÇAS DISPONIVEIS NO ESTOQUE

Mup = Diferença do preço e venda e preço de custo =: Preço de venda dividido pelo preço custo

Dias = QUANTOS DIAS EM MÉDIA VAI DEMORAR PARA GIRAR O ESTOQUE COM BASE NO MOVIMENTO DA SEMANA NA FORMULA:

$$\frac{\text{vendas dia a dia}}{6} = \text{media}$$

$$\frac{\text{estoque disponivel}}{\text{media}}$$

Exp.: $(336+121) = \frac{457}{6} = 76,167$

$$\frac{457}{76,167} = 5,99 \text{ ou } 6$$

% Dia = Quando a venda do produto significa em relação ao total, "só que financeiramente".

Formula:

$$\frac{\text{venda do produto (\$)}}{\text{venda total do dia (\$)}} * 100 = \% \text{ do dia}$$

Exp. $\frac{2.251,20}{3.322,20} = 67,76232 \text{ ou } (67,80)$

% Da Sem = quanto a venda do produto significa em relação a venda de todos os produtos na semana em análise.

Formula:

$$\frac{\text{venda do produto semana (4)}}{\text{venda total da semana (\$)}} * 100 = \% \text{ semana}$$

no exemplo vamos aplicar a formula para na referencia **TW 0007**

VENDA DA SEMANA: **2.251,20 + 810,70 = 3.061,90** ==> Aplicando a Formula

$$\frac{3.061,90}{26.968,30} * 100 = 11,3537 \text{ ou } (11,40)$$

Total Dias = Qual a margem financeira de lucro bruto obtida no dia, através da analise

Formula:

$$\text{indice (total)} = \frac{3.322,20}{1.714,50} = 1,93770 \text{ ou } (1,94)$$

% semana e % dia = soma da coluna, "que pode ser diferente de 100 %, caso seja analisado somente uma faixa de produto", pois mesmo com essa escolha os percentuais, serão os reais, em relação aos produtos inclusive os não selecionados.

Total Mup = margem financeira de lucro bruto obtido na semana

Formula:

$$\text{indice semana} = \frac{\text{total em \$ vendas}}{\text{total em \$ custo}} = \frac{26.968,30}{3.812,90} = 7,07$$

	PEÇAS	PV	TOTAL	PC	TPC	
0178	50 7,14	357,00		3,59	179,50	REF TW
	336 6,70	2251,20		3,5	1176,00	REF TW 007
0178	100 7,14	714,00		3,59	359,00	REF TW
		-----			-----	
	(A)	3322,20		(D)	1714,50	

VENDAS 24/08

	PEÇAS	PV	TOTAL	PC	TPC	
0178	110 7,14	785,40		3,59	394,90	REF TW
	121 6,70	810,70		3,5	423,50	REF TW 007
		-----			-----	
	(B)	1596,10		(E)	818,40	

VENDAS 21/08

	PEÇAS	PV	TOTAL	PC	TPC	
0110	500 44,10	22050,00		2,56	1280,00	REF TW
		-----			-----	
	(C)	22050,00	(F)	1280,00		
		-----		-----		
	A+B+C	26,968,30		D+E+F	3812,90	

***** / ***** / ***** / *****

