

## RELATORIO 162 – Acompanhamento de Estoque

Analisando preço de custo, preço de venda, Mark up aplicado, quantidade de peças em estoque, quantidade de peças vendidas e os pedidos de compra, o relatório demonstra a lucratividade no período e auxilia na tomada de decisões.

Este relatório permite uma análise semanal da performance das vendas item a item e no conjunto.

P.V	P.C	Qtde	Dias	Mup	%Sem	%Dia	23/8/2001	22/8/2001	21/8/2001	20/8/2001	19/8/2001	18/8/2001	Média
6,70	3,50	-457	-6	1,91	11,40	67,80	336	121					76,167
44,10	2,56	-500	-6	17,20	81,80				500				83,333
7,14	3,59	-260	-6	1,99	6,88	32,20	150	110					43,333
<b>Total</b>		-1217	1,94	7,07	100,00	100,00	486	231	500	0	0	0	

### LEGENDA

**PedC = PED. DE COMPRA**

**P.V. = PRECO DE VENDA**

**P.C. = QUANTIDADE DE PEÇAS DISPONIVEIS NO ESTOQUE**

**Mup = Diferença do preço e venda e preço de custo =: Preço de venda dividido pelo preço custo**

**Dias = QUANTOS DIAS EM MÉDIA VAI DEMORAR PARA GIRAR O ESTOQUE COM BASE NO MOVIMENTO DA SEMANA NA FORMULA:**

$$\frac{\text{vendas dia a dia}}{6} = \text{media}$$

$$\frac{\text{estoque disponivel}}{\text{media}}$$

Exp.:  $(336+121) = \frac{457}{6} = 76,167$

$$\frac{457}{76,167} = 5,99 \text{ ou } 6$$

**% Dia = Quando a venda do produto significa em relação ao total, "só que financeiramente".**

**Formula:**

$$\frac{\text{venda do produto (\$)}}{\text{venda total do dia (\$)}} * 100 = \% \text{ do dia}$$

Exp.  $\frac{2.251,20}{3.322,20} = 67,76232 \text{ ou } (67,80)$

**% Da Sem = quanto a venda do produto significa em relação a venda de todos os produtos na semana em análise.**

**Formula:**

$$\frac{\text{venda do produto semana (4)}}{\text{venda total da semana (\$)}} * 100 = \% \text{ semana}$$

no exemplo vamos aplicar a formula para na referencia **TW 0007**

VENDA DA SEMANA: **2.251,20 + 810,70 = 3.061,90** ==> Aplicando a Formula ....

$$\frac{3.061,90}{26.968,30} * 100 = 11,3537 \text{ ou } (11,40)$$

**Total Dias = Qual a margem financeira de lucro bruto obtida no dia, através da analise**

**Formula:**

$$\text{indice (total)} = \frac{3.322,20}{1.714,50} = 1,93770 \text{ ou } (1,94)$$

% semana e % dia = soma da coluna, "que pode ser diferente de 100 %, caso seja analisado somente uma faixa de produto", pois mesmo com essa escolha os percentuais, serão os reais, em relação aos produtos inclusive os não selecionados.

**Total Mup = margem financeira de lucro bruto obtido na semana**

**Formula:**

$$\text{indice semana} = \frac{\text{total em \$ vendas}}{\text{total em \$ custo}} = \frac{26.968,30}{3.812,90} = 7,07$$

	PEÇAS	PV	TOTAL	PC	TPC	
0178	50	7,14	357,00	3,59	179,50	REF TW
	336	6,70	2251,20	3,5	1176,00	REF TW 007
0178	100	7,14	714,00	3,59	359,00	REF TW
			-----		-----	
	<b>(A)</b>		<b>3322,20</b>	<b>(D)</b>	<b>1714,50</b>	

VENDAS 24/08

	PEÇAS	PV	TOTAL	PC	TPC	
0178	110	7,14	785,40	3,59	394,90	REF TW
	121	6,70	810,70	3,5	423,50	REF TW 007
			-----		-----	
	<b>(B)</b>		<b>1596,10</b>	<b>(E)</b>	<b>818,40</b>	

VENDAS 21/08

	PEÇAS	PV	TOTAL	PC	TPC	
0110	500	44,10	22050,00	2,56	1280,00	REF TW
			-----		-----	
	<b>(C)</b>		<b>22050,00</b>	<b>(F)</b>	<b>1280,00</b>	
			-----		-----	
	<b>A+B+C</b>		<b>26,968,30</b>	<b>D+E+F</b>	<b>3812,90</b>	

\*\*\*\*\* / \*\*\*\*\* / \*\*\*\*\* / \*\*\*\*\*

