1. Pré-Faturamento automático	
1.1 Filtros	4
1.2 Configurações	7
1.3 Finalizar.	



1



**Pré-Faturamento automático:** este recurso permite selecionar vários pedidos de venda e pré-faturá-los ao mesmo tempo. A função principal deste módulo é verificar todos os pedidos cadastrados, analisar o estoque de produtos e executar uma separação de mercadoria de acordo com os critérios definidos pelo usuário.

**Atenção!** Para utilizar este recurso é necessário ter um rigoroso controle de estoque.



## 1. Pré-Faturamento automático



Para utilizar o **Pré-Faturamento automático** acesse o caminho: botão **Ir Para** – opção **Vendas** – item/arquivo **Pré-Faturamento automático.** 



## **1.1 Filtros**

Existem vários critérios de seleção de pedidos e de produtos para geração de pré-faturamento automático segue abaixo a tela de filtros.

Geração de Pré-Fatu	ramentos: Seleção de Pedidos			
Selecione os pedidos a serei	m pré-faturados e, em seguida, clique em "Próximo	Passo"		
Tipo Pedido	BONIFICADO CATALOGO INDICAÇÃO NORMAL SITE DE BUSCA	Aprovados	Somente pedidos aprovados 💌	
Grupo Loja		<ul> <li>Pedido Inicial</li> </ul>	Pedido Final	
Data de Entrega Inicial	Data de Entrega Final	19/05/2009 💌	Percentual de Entrega Inicial	Percentual de Entrega Final
Validade Inicial	▼ Validade Final	-	Data do Último Faturamento 🛛 🔻	
Clientes				
Tolerância p/ Venc.	Tolerância p/ Valores		Cliente Inicial Cliente Final	🛗 Tabela de Clientes
Representantes				
Representantes				
Η Seleção de Produtos				
Η Seleção por Faixa de	Produtos			
🗄 Seleção de Departan	nento			
🕂 Seleção de Marca				
🕂 Seleção de Divisão				
H Seleção de Grades				
Eleção de Coleções				
H Seleção de SubColec	ões			
🕂 Seleção de Categoria	35			
🗄 Seleção de Filial				
Próximo Passo >>				



### 1.1 Filtros

**Tipo de pedido:** o sistema deverá separar somente os pedidos do tipo selecionado.

**Aprovados:** o sistema deverá separar somente os pedidos aprovados ou todos.

**Grupo de Loja:** o sistema deverá separar somente os pedidos dos clientes que fazem parte de um grupo.

**Cliente:** o sistema deverá separar somente os pedidos dos clientes selecionados.

**Data de Entrega:** o sistema deverá separar somente os pedidos de uma faixa de data de entrega.

### Percentual de Entrega:



## 1.1 Filtros

Validade: o sistema deverá separar somente os pedidos de uma faixa de validade.

### Data do Ultimo Faturamento:

**Representante:** o sistema deverá separar somente os pedidos dos representantes selecionados.

**Tolerância para Vencimento:** o sistema deverá separar somente os pedidos de clientes que tenham títulos vencidos com uma quantidade de dias inferior àquela determinada.

**Tolerância para Valores:** o sistema deverá separar somente os pedidos de clientes que tenham títulos vencidos com um valor superior aquele determinado.

Seleção de produtos: permite filtrar os pedidos de venda que serão pré-faturados, a partir dos produtos selecionados. O sistema irá filtrar somente os pedidos que contiverem os itens indicados nas guias de seleção.





Após preencher a tela de filtragem de pedidos, clique em **<u>Próximo Passo</u>**. Na tela seguinte, o sistema exibirá os pedidos de venda que atenderem aos requisitos definidos na tela de filtragem.

As colunas na tela de distribuição mostram as informações de cada pedido, sendo:

	Geraç	ão de Pré-F	aturamento	× [*																
Cor       Proporção       Usit       Distribução       Iuio       Volume de Compra       O         Stat       Data       Valor Pedido       Saldo Pedido       Valor Dist,       Valor Dist,       Valor Pedido       Valor Pedido       Quant. Profe Aurol       Quant. Profe Au Quant. Profe	Gr	Grade Estampa Referência Estratégia:							Percent	ntual:		Por	tualidade:	0						
Stat       Data       Valor Pedido       Saldo Pedido       Valor Pedido <td></td> <td>or Pro</td> <td>porção</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>Dis</td> <td>stribuição</td> <td>. 💌</td> <td>100</td> <td></td> <td></td> <td>Volu</td> <td>ıme de Compr</td> <td>a: O</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td>		or Pro	porção				Dis	stribuição	. 💌	100			Volu	ıme de Compr	a: O					
	Stat	Data	Valor Pedido	Saldo Pedido	Valor Pref.	Valor Dist.	% Dist.	Status	Pedido	Prazo		Clien	ite	Quant, Dis	tr. Data Emissã	Quant. Pedida	Quant. Entregar	Quant. Entregue	Quant. Pré-fat	Quita Salo
	0	19/5/2009	84000	84000	0	0	0,00		001	1	001 -	CONFECCOES	ANDRADE LTDA	N. O	19/5/2009	11000	11000	0	0	
	$\bigcirc$	19/5/2009	24200	24200	0	0	0,00		002	1	002 -	LOJAO DAS CO	ONFECCOES LT	)A. 0	19/5/2009	12100	12100	0	0	
Sumário da Separação       Itens do Pedido       Obs do Pedido         Sumário da última distribuição:       (não disponível)         Valor em Carteira       0         Valor Distribuído       0         Valor Prefaturado       0         Valor Prefaturado       0         Valor Prefaturado       0	$\bigcirc$	19/5/2009	2000	2000	0	0	0,00		003	1	003 -	GRANDE MAGA	AZINE LTDA	0	19/5/2009	1100	1100	0	0	
Sumario da ultima distribuição: (não disponível)         Valor em Carteira       0         - Valor Distribuído       0         - Valor Prefaturado       0         - Valor Prefaturado       0         - Valor faltante       0	Suma	umário da Separação Itens do Pedido Obs do Pedido																		
Contraction Distribute Estances One Sec. Anline Conf. new Today Finalizes >>>	Sumar	umário da Separação       Itens do Pedido       Obs do Pedido         umário da última distribuição:       (não disponível)         Valor em Carteira       0         Valor Distribuído       0         Valor Prefaturado       0         Valor Prefaturado       0         Valor faltante       0																		





Stat: é para informar o tipo de distribuição feita para o pedido:

Stat
۲

-Verde, foi totalmente distribuído



-Amarelo, foi parcialmente distribuído



-Vermelho, teve distribuição zero



-Branco, a distribuição ainda não foi feita



- X , indica que o pedido foi marcado pelo usuário para não ser distribuído



Data: é para mostrar a data de entrega do pedido



Pedido: exibe o número do pedido selecionado





Valor Pedido

2000

Valor Pedido: é o valor total do pedido

Saldo Pedido 2000

**Saldo Pedido:** é o valor total menos o valor dos itens já pré-faturados do próprio pedido, se houver

Valor Pref.

n.

**Valor Pré-faturado:** é o valor referente aos itens já pré-faturados do pedido, se houver



Valor Distribuído: é o valor referente aos itens distribuídos

% Dist. 0,00

% Distribuído: mostra quanto por cento do pedido foi distribuído

Status

Status: esta coluna será preenchida após a distribuição dos produtos para os pedidos ou com as opções de verificação de quantidade. Esta coluna também pode ser preenchida com as sigla Es e Fm que significam, respectivamente estoque insuficiente e faturamento mínimo não alcançado.





Quant, Distr

Ouant, Pedida 1100

Quantidade Pedida: é a quantidade total de peças do pedido

**Quantidade Distribuída:** é a quantidade de peças que foi distribuída

Quant, Entregar 1100

Quantidade a Entregar: é a quantidade de peças que ainda não foi entreque

Quant, Entregue 0

Quantidade Entregue: é a quantidade de peças que já foram entregues, se houver

Quant, Pré-fat

Quantidade Pré-Faturada: é a quantidade de peças que já foram préfaturadas, se houver

Quita Saldo

Quita Saldo: informa ao sistema que após a geração do pré-faturamento o pedido deverá ser quitado

Data Emissão 19/5/2009

Data de Emissão: é a data em que o pedido foi cadastrado no sistema





11

Cliente 001 - CONFECCOES ANDRADE LTDA.

Cliente: é o gerador do pedido



**Atenção!** Para acessar o pedido de venda e visualizar suas informações, dê um duplo clique sobre ele, é possível altera-lo e gravar sua alteração.



Estratégia:		Percentual:
Distribuição	•	0
Distribuição		Prazo
Quebra		11020

**Estratégia Quebra:** Determinar a porcentagem mínima que o cliente aceitará receber do pedido feito. Se o percentual for zero significa que o cliente só aceitará receber o pedido inteiro,

portanto não deverá ser feita a distribuição enquanto o estoque não puder atendê-lo completamente. Por exemplo, se o cliente disser que não aceita receber menos do que 90% do pedido feito, este recurso irá analisar se é possível atender essa quantidade, caso contrário, a distribuição não será feita até que este percentual possa ser atendido.

A análise poderá ser feita por tamanho, cor, estampa, referência e proporção. Sendo:



Ao marcar este campo, o sistema verifica se há quantidade suficiente para distribuir todos os tamanhos do produto. Se algum tamanho do produto não puder ser atendido, o sistema não deverá separar nenhum tamanho da grade.







Ao marcar este campo, o sistema verifica se há quantidade suficiente para distribuir todas as estampas do produto. Se alguma estampa do produto não puder ser atendida, o sistema não deverá separar nenhuma estampa.



Ao marcar este campo, o sistema verifica se há quantidade suficiente para distribuir todas as cores do produto. Se alguma cor do produto não puder ser atendida, o sistema não deverá separar nenhuma cor.



Status

Referência

### Status R

#### Referência ou Produto

Ao marcar este campo, o sistema verifica se há quantidade suficiente para atender todos os produtos do pedido. Se algum produto não puder ser atendido, o sistema não deverá separar nenhum produto.



### Proporção

**GCEPR** Esta opção deverá ser marcada para os clientes que só recebem pedidos com proporção nas grades. Exemplo um pedido possui a seguinte grade: P=10 M=20 G=10

e o estoque possui a seguinte quantidade :

P=8 M=22 G=11

Nesse caso, o sistema não deverá fazer a distribuição porque não há quantidade suficiente para atender a proporção do tamanho P.

Este recurso é individual e, portanto, poderão ser definidos percentuais diferentes para diferentes pedidos de um mesmo cliente. Para cada pedido deverá ser inserido o percentual separadamente, mesmo que os percentuais sejam iguais.

**Atenção!** Verifique que a cada opção marcada o sistema preenche a coluna status do pedido, e a regra está determinada. Verifique que a regra é individual para cada pedido, mas se ela for válida pra todos os pedidos clique em **Aplicar Configuração para Todos**.

<< Voltar Distribuir Estoque Opções... Aplicar Conf. para Todos Finalizar >>



Estratégia:	Percentual:				
Distribuição	•	50			

**Estratégia Distribuição:** Mesmo que o estoque de peças possa atender ao pedido todo, deverá ser distribuído somente o percentual

determinado pelo cliente. Por exemplo, pode ser que um cliente não tenha espaço físico para armazenar todo o pedido e deseje recebê-lo em duas vezes. O DAP poderá ser configurado para distribuir e pré-faturar apenas 50% do pedido desse cliente.

**Atenção!** Este recurso é individual e, portanto, poderão ser definidos percentuais diferentes para diferentes pedidos de um mesmo cliente. Para cada pedido deverá ser inserido o percentual separadamente, mesmo que os percentuais sejam iguais.





Pontualidade: 0 Pontualidade

O sistema realiza uma média ponderada entre os dias de atraso e o valor do pagamento, portanto um título de valor alto mas com poucos dias de atraso terá uma média mais alta que um título de valor baixo com um atraso relativamente grande. Esta média é feita por cliente e será utilizada na guia **Opções** para estabelecer a ordem de prioridade na distribuição dos pedidos a serem pré-faturados. 6 meses

Volume de Compra: 0

#### Volume de compra

Este campo não será preenchido pelo operador o sistema faz uma verificação automática no banco de dados. O sistema verifica o faturamento dos últimos seis meses. Esta média é feita por cliente e será utilizada na guia **Opções** para estabelecer a ordem de prioridade na distribuição dos pedidos a serem pré-faturados. 6 meses





**Opções:** Após a filtragem dos pedidos de venda, selecione a guia Opções para Separação. O sistema abrirá uma janela na qual o usuário irá definir as prioridades a serem obedecidas na geração dos pré-faturamentos.

Contraction of the second s



17

## 1. Pré-Faturamento automático

#### Guia Estoque

#### % Disponível

Neste campo é informado qual percentual do estoque estará disponível para distribuição. Este recurso pode ser utilizado se o usuário quiser manter parte do estoque para atender vendas de pronta entrega por exemplo. Dessa forma, o sistema procederá com a distribuição dos pedidos até o limite estabelecido pelo usuário.

#### Filiais

Neste campo são indicadas as filiais cujos os estoques serão usados na distribuição. Se nenhuma filial for selecionada, o sistema irá considerar o estoque de todas as filiais para atender aos pedidos.





## 1. Pré-Faturamento automático



#### <u>Guia Pedido</u> Mínimo a faturar (geral)

Neste campo digite o valor mínimo que os produtos distribuídos devem atingir para que o pré-faturamento seja feito.

#### Mínimo restante (geral)

Neste campo digite um valor mínimo que poderá restar no pedido após a distribuição dos itens. Se após a distribuição o valor restante dos itens não atingir o mínimo estipulado pelo usuário, o pré-faturamento não será feito.

Opções para separação	
Estoque <b>Pedidos</b> Prioridade	Colunas
Pedido	
Mín. faturar por pedido:	0
Mín. restante por pedido:	0
% Mínimo p/ separação por pedido:	0
🔲 Sortimento de cor por ranking	
% Máximo para alocação da mesma co	r: 0
🥅 Utiliza peças coordenadas com core	es únicas
Cliente	
Mín. faturar por cliente: 0	
🥅 Mínimo por Estado (exceto FOB)	
OK Cancelar	



20

### % Mínimo para separação por pedido Mínimo a faturar por cliente

O pré-faturamento somente será gerado para um determinado cliente se a somatória dos seus pedidos atingirem o valor mínimo definido pelo usuário neste campo.

### Mínimo por estado (exceto FOB)

Ao marcar este campo, o sistema irá pré-faturar os pedidos de um determinado cliente, mesmo abaixo do mínimo estipulado pelo usuário, deste que o cliente assuma o custo do transporte.





21

#### Guia Prioridade Data de entrega

Neste caso os pedidos com data de entrega mais antigas tem prioridade.

#### Pontualidade

O sistema realiza uma média ponderada entre os dias de atraso e o valor do pagamento, portanto um título de valor alto mas com poucos dias de atraso terá uma média mais alta que um título de valor baixo com um atraso relativamente grande.





22

### Volume no período

O sistema verifica o faturamento do cliente nos últimos seis mêses para definir a ordem de prioridade na distribuição dos pedidos. Os clientes com maoir média de faturamento serão atendidos na ordem decrescente.

#### Prazo de pagamento

Os pedidos com prazo de pagamento menor terão prioridade.

### **Maiores pedidos Valores**

Os pedidos com maior valor têm prioridade.

### Pedidos prioritários

Neste caso os pedidos marcados como prioritários terão preferência.

**Atenção!** Para mudar as ordens das prioridades basta clicar na opção e em seguida nas setas e colocar na posição desejada.





#### **Guia Colunas**

Esta guia permite alterar a ordem das colunas na tela de distribuição de pedidos. Após determinar os critérios clique **OK.** Em seguida clique em **Distribuir Estoque**.





**Distribuir Estoque:** selecione a opção Distribuir Estoque. O sistema irá distribuir o estoque para os pedidos de acordo com os filtros selecionados.

Selecione a guia **Sumário da Distribuição** e verifique as informações referentes à distribuição feita.

Gera	eração de Pré-Faturamento 🗙 📑																		
Grade     Estampa     Referência     Estratégia:       □Cor     Proporção     Distribuição     ▼						D <b>-</b>	Percenti 100	ual:		Pontu Volum	alidade: e de Compra:	0 0							
Stat	Data	Valor Pedido	Saldo Pedido	Valor Pref.	Valor Dist.	% Dist.	Status	Pedido	Prazo		Cliente		Quant. Distr.	Data Emissão	Quant. Pedida	Quant. Entregar	Quant. Entregue	Quant. Pré-fat	Quita Sal
۲	19/5/2009	84000	84000	0	84000	100,00		001	1	001 - CO	NFECCOES ANDRA	ADE LTDA.	11000	19/5/2009	11000	11000	0	0	
۲	19/5/2009	24200	24200	0	22000	90,91	Es	002	1	002 - LO3	IAO DAS CONFEC	COES LTDA	. 11000	19/5/2009	12100	12100	0	0	
۲	19/5/2009	2000	2000	0	0	0,00	Es	003	1	003 - GR	ANDE MAGAZINE L	TDA	0	19/5/2009	1100	1100	0	0	
Suma	umário da Separação Itens do Pedido Obs do Pedido umário da última distribuição: 19/5/2009 10:58:07																		
33 33 33	33,00%       Image: Sector Secto																		
<<	Voltar ወ	istribuir Est	oque)Opçâ	ies Aplic	car Conf. pa	ara Todo	s Fina	alizar >	>										



Rua Mamoré, 200 - Bom Retiro - 01128-020 - São Paulo - SP - Tel.: 11 55 2114.1700 (PABX) - www.millennium.com.br

**Vermelho** é o percentual de pedidos que não foram atendidos pela distribuição;

**Amarelo** é o percentual de pedidos que foram atendidos parcialmente pela distribuição;

**Verde** é o percentual de pedidos que foram atendidos totalmente pela distribuição;

Valor em Carteira 108.350,00 Valor em Carteira é o valor de todos os pedidos selecionados;

- Valor Distribuído 106.000,00 Valor Distribuído é o valor dos pedidos atendidos pela distribuição;

- Valor Prefaturado 0,00 Valor Pré-Faturado é o valor já pré-faturado dos pedidos selecionados;

<u>= Valor faltante</u> é o valor dos pedidos que não foram distribuídos;

Percentual Atendido:	
98,00	

Percentual Atendido em relação a todos os pedidos em carteira.





Na guia **Itens do Pedido**, selecione o produto para visualizar a quantidade pedida e distribuída para cada cor, tamanho e estampa.

Sumário da Separação <b>(Ttens do Pedido)</b> Obs do Pedido					
001 CALCA JEANS	Cor	Estampa	Tamanho	Quant. Ped.	Quant. Entr.
002 CAMISA 003 BERMUDA	001 BRANCO	000 UNICA	G	550	500
500 BERMODH	001 BRANCO	000 UNICA	М	550	500
	001 BRANCO	000 UNICA	Р	550	500
	002 PRETO	000 UNICA	G	550	500
	002 PRETO	000 UNICA	M	550	500
	002 PRETO	000 UNICA	Р	550	500
Voltar Distribuir Estoque Opções Aplicar Conf. J	para Todos Finali	zar >>			

Na guia **Observações do Pedido** deve ser exibida a observação inserida no campo Obs. do pedido de venda.

Sumário da Separação	Itens do Pedido 💶 bs do Pedido
ENTREGAR REFERENCIA 00:	1 ATÉ O DIA 20/04/2009





Verifique se a distribuição atende às necessidades de entrega e finalize o processo através do botão Finalizar onde será gerado o pré-faturamento para todos os pedidos selecionados.

> << Voltar Distribuir Estoque Opções... Aplicar Conf. para Todos Finalizar

Impressão do Relatório 133 - Faturamento Completo

Clique no botão Sim e visualize o relatório





## 1.3 Finalizar



Millenniun	n NetWork Ltda							Relatório N.º 1	133 Pag. 2	19/5	/2009 19:57:57	
Pré-Fatur	amentos (Comp	leto)										
Cliente CGC/CNP. Enderect	002 - LOJA J: D	AO DAS CONFE	CCOES LT	DA.	Pedic Cidac Tel	de OC	)2	PedCli		No. Pre-Fat. 0001 Estado		
Filial Repres. Emissão	Filial     000     - MM - MATRIZ     Transp.     -       Repres.     -     Pagto     000     - 5x     ACERTO       Emissão     19/5/2009     OBS ENTREGAR REFERENCIA 001 ATÉ O DIA 20/04/2009     Entrega 19/5/2009											
001 - CALC/	A JEANS			1								
Cor	Estam pa	36	38	40		42		44	Qtde	Preço	Total	
002 - PRETO	) UNICA	500	ę	500	500		500	500	2500	R\$2,00	R\$ 5.000,00	
004 - AZUL	UNICA	500		500	500		500	500	2500	R\$2,00	R\$ 5.000,00	
002 - CAMIS	SA											
Cor	Estam pa	Р	I	M			G		Qtde	Preço	Total	
001 - BRA	UNICA		500			500		500	1500	R\$2,00	R\$ 3.000,00	
003 - AMA	UNICA		500			500		500	1500	R\$2,00	R\$ 3.000,00	
003 - BERM	UDA											
Cor	Estam pa	Р		М			6		Qtde	Preço	Total	
001 - BRA	UNICA		500			500		500	1500	R\$2,00	R\$ 3.000,00	
002 - PRETO	) UNICA		500			500		500	1500		R\$ 3.000,00	
Total Parcial	Qtde. Caixas	Peso Brut	)	Peso Líq	uido		No. Ca	nixa	11000		R\$22.000,00	
Total Gen	al								22000		R\$106.000,00	



## 1. Pré-Faturamento automático





29

## 1. Pré-Faturamento automático





30