

Processo: Vendas

Nome do Processo: DAP – Estratégia de quebra

Acesso

Vendas → Pré-Faturamento Automático

Motivação

Determinar a porcentagem mínima que o cliente aceitará receber do pedido feito. Se o percentual for zero significa que o cliente só aceitará receber o pedido inteiro, portanto não deverá ser feita a distribuição enquanto o estoque não puder atendê-lo completamente. Por exemplo, se o cliente disser que não aceita receber menos do que 90% do pedido feito, este recurso irá analisar se é possível atender essa quantidade, caso contrário, a distribuição não será feita até que este percentual possa ser atendido. A análise poderá ser feita por tamanho, cor, estampa, referência e proporção. Sendo:

Grade

Ao marcar este campo, o sistema verifica se há quantidade suficiente para distribuir todos os tamanhos do produto. Se algum tamanho do produto não puder ser atendido, o sistema não deverá separar nenhum tamanho da grade.

Estampa

Ao marcar este campo, o sistema verifica se há quantidade suficiente para distribuir todas as estampas do produto. Se alguma estampa do produto não puder ser atendida, o sistema não deverá separar nenhuma estampa.

Cor

Ao marcar este campo, o sistema verifica se há quantidade suficiente para distribuir todas as cores do produto. Se alguma cor do produto não puder ser atendida, o sistema não deverá separar nenhuma cor.

Referência ou Produto

Ao marcar este campo, o sistema verifica se há quantidade suficiente para atender todos os produtos do pedido. Se algum produto não puder ser atendido, o sistema não deverá separar nenhum produto.

Proporção

Esta opção deverá ser marcada para os clientes que só recebem pedidos com proporção nas grades. Exemplo um pedido possui a seguinte grade:

P=10 M=20 G=10

e o estoque possui a seguinte quantidade :

Millennium Network

P=8 M=22 G=11

Nesse caso, o sistema não deverá fazer a distribuição porque não há quantidade suficiente para atender a proporção do tamanho P.

Este recurso é individual e, portanto, poderão ser definidos percentuais diferentes para diferentes pedidos de um mesmo cliente. Para cada pedido deverá ser inserido o percentual separadamente, mesmo que os percentuais sejam iguais.

Atenção! Verifique que a cada opção marcada o sistema preenche a coluna status do pedido, e a regra está determinada. Verifique que a regra é individual para cada pedido, mas se ela for válida pra todos os pedidos clique em **Aplicar Configuração para Todos**.

Parâmetros

- 1 Ter pedidos de venda cadastrados no sistema;
- 2 Na tela de seleção de pedidos, no campo Estratégia, selecione a opção Quebra;
- 3 Preencher o campo Percentual, informando o percentual mínimo que deve ser pré-faturado para o pedido.

Entrada

Na tela de seleção de pedidos, marque o pedido para o qual a estratégia será definida. A seguir selecione a opção Quebra, no campo Estratégia e digite o percentual mínimo aceito pelo cliente. Repita este processo para todos os pedidos cujos clientes determinem um mínimo de peças para o recebimento. Clique em Distribuir Estoque e a seguir finalize o processo.

Validações

- 1 O sistema deve inserir a letra Q na coluna Status, na tela de seleção de pedidos, para informar que o pedido está sujeito a uma quantidade mínima de peças para ser pré-faturado.
- 2 Não devem ser gerados pré-faturamentos para os pedidos cujas quantidades em estoque não atendam o mínimo estipulado pelo cliente;
- 3 Os pedidos serão reorganizados na tela de acordo com as opções de separação definidas;
- 4 Na coluna Stat, cada pedido distribuído deve apresentar uma cor informando o resultado da distribuição:

Verde = Total

Amarelo = Parcial

Vermelho = Não distribuído

Saída

1 Geração de pré-faturamento para todos os pedidos selecionados que cujas quantidades possam ser atendidas pelo estoque disponível.

2 Impressão do Relatório 133 - Faturamento Completo.